



Wir sind ein erfolgreich positioniertes, modernes und stetig expandierendes Maschinenbauunternehmen mit Firmensitz in Saaldorf – Surheim, und suchen zum nächstmöglichen Eintritt:

Technischer Vertriebsingenieur (w/m/d) Vollzeit

Ihre Aufgaben:

- selbstständige Betreuung des bestehenden Kundenstocks, Erarbeiten von Lösungen
- Kontaktaufnahme mit potenziellen Kunden und Aufbau eines Kundenportfolios
- Erschließung neuer Märkte und Aufbau neuer Kundenbeziehungen
- Erstellung von Angeboten und Kalkulationen mit Unterstützung der Geschäftsführung
- Angebotsverfolgung und Abschluss von Aufträgen

Ihre Qualifikation:

- Abgeschlossene Ausbildung (HTL, FH, Uni) oder vergleichbare Berufserfahrung
- Sehr gute Englischkenntnisse (Business Proficiency)
- Bereitschaft, eine langfristige Karriere im Vertrieb zu verfolgen
- Sehr starkes Interesse in der high technology Branche und Marktverfolgung
- Freundliches, souveränes Auftreten sowie ein hohes Maß an Kommunikations- und Teamfähigkeit

Ihre Benefits

Wir bieten Ihnen die Möglichkeit, bei der Gestaltung unseres Unternehmens aktiv mit zu wirken. Sie erwartet ein abwechslungsreiches, herausforderndes und spannendes Arbeitsumfeld mit enormen Entwicklungspotential, in welchem Sie Ihre Fachkenntnisse zielorientiert einsetzen können.

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen mit der Angabe Ihres frühestmöglichen Eintrittsdatum via E-Mail an jobs@regasystems.de